

# Những Công Ty Phát Triển Mạnh Ở Việt Nam

**AH Rừng Tràm**

Mở Đầu: Chúng tôi không có ý định làm kinh tế, nhưng đây là nhận xét cá nhân của chúng tôi khi về VN vì có công chuyện cá nhân. Chúng tôi xin ghi lại đây một ý tưởng đơn giản, để có một vài AH/TH CC trẻ nào thấy ý tưởng này hay và nhập cuộc làm một chuyện đáng ghi nhớ.

Khoảng 30 năm gần đây, những công ty như Microsoft, Amazon, Ebay, Uber, PayPal, vv... đã phát triển mạnh ở Mỹ, và bây giờ là những công ty hàng đầu thế giới. Ở Việt Nam cũng vậy, lần này tôi về không còn thấy những ông xe ôm ở các góc đường, mà có một công ty tên là Grab. Họ cung cấp xe hơi, xe gắn máy, chở người, hay đồ ăn, hay bất cứ gì khách hàng muốn họ làm, qua chiếc áo xanh và chiếc nón an toàn màu da cây, và dịch vụ qua một chương trình điện thoại tên là Grab. Ngoài ra, chúng tôi nhận thấy công ty Now giao đồ ăn tại 11 tỉnh lớn khá phát triển mạnh qua dịch vụ internet.

Tất cả những công ty ở Mỹ hay ở VN hiện nay đều phát huy qua dịch vụ internet.

## **Công ty Grab**

Việt Nam là một nước nghèo. Người dân không kiếm được việc gì làm, mua được chiếc xe gắn máy, chỉ ngồi ở các ngã ba hay tư đường, hy vọng có người nào muốn thuê chở đi đây đó, kiếm chút tiền nuôi dưỡng gia đình. Nhưng vì không được tổ chức, giá cả cao, khách hàng cũng không định được giá cả, nên số người này làm không thành công.

Anh chàng nào, tôi nghĩ cũng biết về ngành internet, bắt chước Uber của Mỹ, lập ra công ty gọi là Grab. Chả cần bỏ vốn mua xe hơi, xe gắn máy, chỉ cần bảng hiệu, chương trình áp dụng tên Grab trong máy điện thoại cá nhân, tham khảo với khách hàng, tùy theo khoảng cách dịch vụ di chuyển và cho khách hàng giá cả. Nếu ưng thuận, công ty sẽ cho nhân viên gần đó đến đón và chở đi. Giá cả, chúng tôi nhận thấy, không rẻ nhiều, nhưng

chắc chắn làm cho khách hàng yên chí, giá nhất định dù bị kẹt xe, không như trước đây, những tài xế taxi chạy vòng vo, sửa máy tính tiền và chém khách hàng. Vốn đầu tư cũng giảm rất nhiều, vì xe là của tư nhân. Số xe gắn máy của Grab đến nay chạy trên các đường phố Sài Gòn rất nhiều. Và nếu bạn muốn di chuyển trong thành phố một người, thì thật tiện lợi đi bằng Grab, nhanh chóng và tiết kiệm được một số tiền nhỏ.



**Một nhân viên Grab chạy xe đón khách**

Chúng tôi xin miễn nói về cách điều hành công ty. Nhưng bây giờ điện thoại cá nhân rất nhiều, mỗi nhân viên Grab đều có và là mối giây để cơ quan Grab liên lạc, thông báo cho họ.

Vì là số đông nhân viên, tổ chức chu đáo, chúng tôi hy vọng công ty Grab sẽ mỗi ngày thành công hơn. Hy vọng, công ty khuyến khích khắp các tỉnh thành ở VN. Những công ty ở Mỹ thành công như Microsoft hay Amazon, vì chính họ luôn luôn bỏ tiền vào dịch vụ nghiên cứu và khuyến khích trương, làm cho dịch vụ mỗi ngày tốt đẹp hơn, chứ không bỏ vào túi, thụ hưởng. Nếu số tiền bỏ ra càng lớn thì chứng tỏ công ty đó đang đà phát triển.

Theo chúng tôi được biết tất cả xe cộ, xăng nhớt tư nhân bỏ vốn, công ty chỉ bảo tồn dịch vụ, cho khách biết giá cả, liên lạc với

khách và liên lạc với nhân viên, đã ăn 30%, nhân viên 70%. Hiện nay, công ty Grab hoạt động chỉ có hai thành phố lớn là Hà Nội và Sài Gòn.

Chúng tôi cầu chúc công ty Grab thành công trên thị trường và nhân viên sẽ có một đời sống tốt đẹp hơn. Nhưng, chuyện gì cũng vậy, chúng tôi hy vọng những nhà đầu tư của công ty Grab bắt chước cách tổ chức của các công ty và hãng lớn của Mỹ, luôn luôn nghiên cứu và khuyến khích cách làm việc sao cho có hiệu quả. Nếu không, một mai công ty sẽ bị chết.

Ngoài ra, hiện nay số xe gắn máy tại Sài Gòn quá lớn. Trong tương lai, có thể thay đổi trong việc giao thông, chúng tôi nghĩ công ty Grab phải luôn thay đổi phù hợp với trào lưu của xã hội. Không một tiêu chuẩn nào sẽ được chấp nhận hoài.

### **Công Ty Now**

Nếu nhà quý vị rộng rãi, quý vị đỡ tốn tiền đi taxi, quý vị có thể order đồ ăn tại bất cứ nhà hàng nào trong thành phố quý vị.



**Một nhân viên của Now nhận đồ tại một tiệm ăn**

Công ty Now bây giờ đã phát triển trên 11 thành phố lớn. Chúng tôi thấy cách hoạt động của công ty Now khá hơn Grab, vì ngoài chương trình hoạt động phân chính cho các smart phone, công ty còn có chương trình trên computer và hình ảnh cũng như chi tiết, giảm giá rất rõ rệt.

Khi bạn muốn đặt hàng tại tiệm nào, một website của tiệm đó hiện ra với tất cả

những món và chương trình khuyến mãi. Bạn chọn hàng và đặt hàng như bạn thích. Sau đó, chương trình cho bạn biết tổng giá bao nhiêu và trừ những khoản tiền khuyến mãi. Nếu bạn chấp thuận, một nhân viên công ty sẽ gọi điện thoại cho bạn để xác nhận. Thật là tiện lợi và nhanh chóng.

### **Kết Luận**

Chúng tôi mong rằng các công ty VN nên khuyến khích, cải tiến thêm lối làm việc, giảm giá hơn nữa, nhập với những dịch vụ khác như ngân hàng, vv.. để cạnh tranh với các công ty lớn.

Nhân viên nên có cổ phần trong công ty, vì chúng tôi quan niệm công ty là của chung của toàn nhân viên, và do đó, họ sẽ cần mẫn làm việc, xây dựng công ty. Ngoài ra, công ty cần giúp cho nhân viên và gia đình một bảo hiểm sức khỏe tốt. Có như vậy, nhân viên mới để hết tâm sức làm việc xây dựng công ty mỗi ngày khá hơn.

Quý AH/TH nào muốn tham gia những công ty mới cần phải nghiên cứu và lập chương trình hành động thật kỹ. Sự thành công của quý vị phần chính là nhờ chương trình hành động và ít tài chánh. Chúng tôi tin chắc là sẽ thành công. Chúng tôi già rồi và nay đã đủ sống, không nghĩ đến chuyện kinh doanh. Cái mà chúng tôi tìm kiếm hiện nay là luôn giữ tâm hồn bình thản và hạnh phúc. Chúc quý vị trẻ nào làm những công ty khác thì sẽ thành công mỹ mãn.

## *Xuân Lưu Lạc*

*Quê nhà mấy dặm ai ngăn trở?  
Mưa đã mùa xuân hoa mãn khai,  
Nhà ai khói bếp thơm mùi nhớ,  
Rượu đắng riêng ta giấc mộng dài...*

*AHLê Phương Nguyễn*

